

Har ni för låga marginaler?

Behöver er lönsamhet öka?

Ibland ser man inte skogen för alla träd. Det är både lätt och förståeligt att inte alltid orka fokusera på siffror när man samtidigt ska hantera den löpande verksamheten.

Vinstoptimering AB har i över tolv år hjälpt företag inom besöksnäringen att förbättra sin lönsamhet. Vi erbjuder skräddarsydda uppdrag utifrån kundens behov och önskemål – från djupgående ekonomiska analyser till långsiktigt strategiskt stöd som bollplank för ledningsgruppen.

När kan detta vara värdefullt för er verksamhet?

- Ni vill öka er lönsamhet men saknar tid eller resurser att driva arbetet framåt.
- Ni planerar att utveckla verksamheten och behöver extern inspiration eller stöd.
- Verksamheten växer positivt, men ni behöver hjälp i ett pågående förändringsarbete.

Innehåll praktiskt

Månadsuppföljning med fokus på:

- Dynamisk personalbemanning och personaloptimering
- Kartläggning & inventering av intäktsflöden
- Prissättning, priskänslighet och prisoptimering
- Nyckeltal (branschspecifika, egna verksamheten)
- Kostnadskontroll
- Statistik och produktanalyser
- Uppföljning och rutiner
- Gästflöden och beläggning
- Intern benchmarking

Ledningsstrategier och beslutsstöd

En gång per månad, enligt schema, finns en av våra konsulter tillgänglig för ett möte med valfritt antal personer ur verksamhetens lokala ledning. Syftet är att ge stöd och vägledning inför strategiskt viktiga beslut.

Mötet kan hållas i samband med en planeringskonferens, ett ordinarie ledningsgruppsmöte eller vid ett annat tillfälle som ni själva väljer. Under dagen agerar vår konsult som bollplank, lyssnar in och ger värdefulla råd.

Vi har under åren arbetat med många stora och välkända aktörer såsom Scandic Hotels, Stureplansgruppen, Elite Hotels, Bishops Arms, Dorsia hotel & restaurant och Häringe Slott.

Offererad kostnad:

För ovanstående arbete fakturerar Vinstoptimering ett fast pris om 10 500 kr per månad (exklusive moms).

I detta ingår även upp till åtta timmars telefonstöd per månad med ansvarig konsult.

Konsultens deltagande schemaläggs i samråd med kunden.

För resor utanför Göteborg tillkommer kostnader för resa tur och retur samt eventuell logi.

Kontaktperson/Ansvarig konsult:

Rikard Lindqvist, 070-960 31 29, rikard.lindqvist@vinstoptimering.com

Förväntade ekonomiska förbättringar

Med vårt stöd kan ni förvänta er förbättrad lönsamhet genom:

Ökad omsättning – bättre prissättning, intäktsoptimering och beläggningsstyrning.

Minskade kostnader – effektivare personalplanering, kostnadskontroll och resursoptimering.

Scenario – Restaurang/Hotell med 20 MSEK i omsättning

- Intäktsökning: 5% via optimerad prissättning och ökad beläggning.
 - 5% ökning = +1 MSEK/år
- Kostnadsreducering: 10% genom personal- och driftsekonomi
 - 10% lägre kostnader på en kostnadsbas på 15 MSEK = +1,5 MSEK/år
- Total resultatförbättring: 2,5 MSEK/år

Kostnad för tjänsten:

- 10 500 SEK/mån = 126 000 SEK/år

ROI (Avkastning på investeringen):

- $(2\,500\,000 - 126\,000) / 126\,000 = \text{ca } 19x \text{ ROI}$
- Kunder får 19 gånger pengarna tillbaka på vår tjänst.

Sammanfattningsvis:

Snabbare beslut & bättre lönsamhet

Minskat svinn & lägre personalkostnader

Bättre prissättning & intäktsflöden

Kostnaden täcks ofta redan första månaden av förbättringarna